

¿Te preocupa el flujo de fondos?

Uno de los mayores retos que enfrentan los dueños de empresa es garantizar el adecuado flujo de fondos o la cantidad de fondos que entran y salen de tu empresa.

69% de los dueños de pequeñas empresas la preocupación por el flujo de fondos les quita el sueño.*

Esto es lo que hay que hacer...

Explora estos 6 consejos para mejorar el flujo de fondos.

▶ Construye tus ahorros de manera tal de cubrir períodos de poco flujo de fondos

Procura dejar un **margen** cuando los gastos sean muchos; compara los distintos productos que te ofrezcan y decídate por una **caja de ahorros que otorgue mayor interés**, y **negocia servicios** con otros dueños de pequeñas empresas para ahorrar dinero.

▶ Abre una línea de crédito empresarial en un banco, cooperativa de crédito u otra institución financiera

Investiga todos los servicios que **necesitas** de una institución financiera; antes de solicitar una línea de crédito, **compara el límite crediticio, la tasa de interés y el período de amortización del crédito**. **Accede a más fondos** cuando sea necesario y **administra el crédito** prudentemente.

▶ Pídeles a los proveedores pagar conforme pasa el tiempo para reducir la presión sobre el suministro del flujo de fondos

Un **“acuerdo de términos y condiciones”** te otorga más tiempo para pagar tus facturas y un **período de pago más prolongado** puede reducir la necesidad de capital adicional. También puedes considerar la posibilidad de **hacer referencia a los términos y condiciones de los competidores** durante el proceso de negociación.

▶ Implementa estrategias de generación de ingresos y de reducción de costos para impulsar el flujo de fondos

Sube los precios, ofrece promociones para aumentar la frecuencia de ventas por cliente e **íntalos** a que hagan correr la voz acerca de tu empresa **ofreciendo incentivos tales como productos o servicios gratis o con descuento**. También puedes **contratar una agencia de mercadeo** que ayude a garantizar que tus promociones sociales sean eficaces y **recorta costos** reduciendo o eliminando los gastos empresariales innecesarios.

▶ Ofréceles a los clientes un descuento en caso de pago anticipado

This Ello ayudará al flujo de fondos; además, **una mayor fidelización** constituye un beneficio agregado.

▶ Monitorea las facturas muy de cerca a fin de obtener el pago a tiempo y evita problemas de flujo de fondos que pudieren resultar en un exceso de deuda

Envía las facturas sin demoras y recuérdalas a los clientes los pedidos repetitivos a fin de **configurar el pago automático mediante sus cuentas**.

